

janvier	février	mars	avril	mai	juin
1 ma	1 ve Lausanne B1	1 ve	1 lu Lausanne S2	1 me	1 sa
2 me	2 sa	2 sa	2 ma	2 je	2 di
3 je	3 di	3 di	3 me	3 ve	3 lu Lausanne S8
4 ve	4 lu	4 lu	4 je	4 sa	4 ma
5 sa	5 ma	5 ma	5 ve	5 di	5 me
6 me	6 me	6 me	6 sa	6 lu Lausanne S5	6 je
7 je	7 je	7 je	7 di	7 ma	7 ve Lausanne M3
8 ve	8 ve	8 ve Lausanne E2	8 lu	8 me	8 sa Lausanne M4
9 sa	9 sa	9 sa	9 ma Lausanne C1	9 je	9 di
10 me	10 di	10 di	10 me	10 ve Lausanne E6	10 lu
11 je	11 lu	11 lu Lausanne B3	11 je	11 sa	11 ma
12 ve	12 ma	12 ma	12 ve Lausanne E4	12 di	12 me
13 sa	13 me	13 me	13 sa	13 lu Lausanne I1	13 je
14 me	14 je	14 je Lausanne V2	14 di	14 ma	14 ve Lausanne E8
15 je	15 ve Lausanne L1	15 ve Lausanne L3	15 lu Lausanne S3	15 me	15 sa
16 ve	16 sa Lausanne L2	16 sa Lausanne L4	16 ma	16 je	16 di
17 sa	17 di	17 di	17 me	17 ve Lausanne M1	17 lu Lausanne S9
18 me	18 lu	18 lu Lausanne I1	18 je	18 sa Lausanne M2	18 ma
19 je	19 ma	19 ma Lausanne S1	19 ve	19 di	19 me
20 ve	20 me	20 me	20 sa	20 lu Lausanne S6	20 je
21 sa	21 je Lausanne V1	21 je	21 di	21 ma	21 ve
22 me	22 ve Lausanne E1	22 ve Lausanne E3	22 lu	22 me	22 sa
23 je	23 sa	23 sa	23 ma	23 je	23 di
24 ve	24 di	24 di	24 me	24 ve Lausanne E7	24 lu Lausanne E9
25 sa	25 lu	25 lu	25 je	25 sa	25 ma
26 me	26 ma Lausanne B2	26 ma	26 ve Lausanne E5	26 di	26 me
27 je	27 me	27 me	27 sa	27 lu Lausanne S7	27 je
28 ve	28 je	28 je Lausanne V3	28 di	28 ma	28 ve
29 sa		29 ve	29 lu Lausanne S4	29 me	29 sa
30 me		30 sa		30 je	30 di
31 je		31 di		31 ve	

mois	jour	formation	code
juillet	1	Lu	Lausanne I1
	2	ma	
	3	me	
	4	je	
	5	ve	
	6	sa	
	7	di	
	8	lu	
	9	ma	
	10	me	
	11	je	
	12	ve	
	13	sa	
	14	di	
	15	lu	
	16	ma	
	17	me	
	18	je	
	19	ve	
	20	sa	
	21	di	
	22	lu	
	23	ma	
	24	me	
	25	je	
	26	ve	
	27	sa	
	28	di	
	29	lu	
	30	ma	
	31	me	
août	1	je	
	2	ve	
	3	sa	
	4	di	
	5	lu	
	6	ma	
	7	me	
	8	je	
	9	ve	
	10	sa	
	11	di	
	12	lu	
	13	ma	
	14	me	
	15	je	
	16	ve	
	17	sa	
	18	di	
	19	lu	
	20	ma	
	21	me	
	22	je	
	23	ve	
	24	sa	
	25	di	
	26	lu	
	27	ma	
	28	me	
	29	je	
	30	ve	
	31	sa	
septembre	1	di	
	2	lu	
	3	ma	
	4	me	
	5	je	
	6	ve	
	7	sa	
	8	di	
	9	lu	Lausanne I4
	10	ma	
	11	me	
	12	je	Lausanne V1
	13	ve	Lausanne E1
	14	sa	
	15	di	
	16	lu	
	17	ma	
	18	me	
	19	je	
	20	ve	Lausanne L2
	21	sa	Lausanne L1
	22	di	
	23	lu	
	24	ma	
	25	me	
	26	je	
	27	ve	Lausanne E2
	28	sa	
	29	di	
	30	lu	Lausanne I1
	octobre	1	ma
2		me	
3		je	Lausanne V2
4		ve	Lausanne E3
5		sa	
6		di	
7		lu	
8		ma	
9		me	
10		je	Lausanne S1
11		ve	
12		sa	
13		di	
14		lu	
15		ma	Lausanne C1
16		me	
17		je	Lausanne V3
18		ve	Lausanne E4
19		sa	
20		di	
21		lu	
22		ma	Lausanne S2
23		me	
24		je	
25		ve	Lausanne L4
26		sa	Lausanne L3
27		di	
28		lu	
29		ma	Lausanne S3
30		me	
31		je	
novembre	1	ve	Lausanne S4
	2	sa	
	3	di	
	4	lu	Lausanne I4
	5	ma	
	6	me	
	7	je	
	8	ve	Lausanne E5
	9	sa	
	10	di	
	11	lu	
	12	ma	Lausanne S5
	13	me	
	14	je	
	15	ve	Lausanne M2
	16	sa	Lausanne M1
	17	di	
	18	lu	
	19	ma	Lausanne B2
	20	me	Lausanne S6
	21	je	
	22	ve	Lausanne E6
	23	sa	
	24	di	
	25	lu	Lausanne I1
	26	ma	Lausanne S7
	27	me	
	28	je	
	29	ve	Lausanne E7
	30	sa	
	décembre	1	di
2		lu	
3		ma	Lausanne S8
4		me	
5		je	
6		ve	Lausanne E8
7		sa	
8		di	
9		lu	Lausanne B3
10		ma	Lausanne S9
11		me	
12		je	Lausanne E9
13		ve	Lausanne M4
14		sa	Lausanne M3
15		di	
16		lu	
17		ma	
18		me	
19		je	
20		ve	
21		sa	
22		di	
23		lu	
24		ma	
25		me	
26		je	
27		ve	
28		sa	
29		di	
30		lu	
31		ma	

Légendes :

Assurances de base, clientèle privée

B1 - Principes fondamentaux de l'assurance des véhicules à moteur

B2 - Principes fondamentaux des assurances de choses et de patrimoine

B3 - Principes fondamentaux des assurances privées

Communication

C1 - Communication et parole en public

Assurances entreprises

E1 - Présenter les risques et l'assurance RC à une clientèle entreprise

E2 - Présenter les risques et l'assurance RC à une entreprise de la branche automobile

E3 - Présenter les risques et l'assurance RC à une entreprise des métiers du bâtiment

E4 - Présenter les risques et l'assurance RC à une entreprise hôtelière ou à un voyageur

E5 - Présenter les risques et l'assurance RC du fait des produits à une clientèle entreprise

E6 - Présenter les risques et l'assurance RC professionnelle à un architecte ou ingénieur

E7 - Présenter les risques et l'assurance RC professionnelle à un avocat et à une fiduciaire

E8 - Présenter les risques et l'assurance RC professionnelle à un médecin indépendant

E9 - De la théorie à la pratique en clientèle entreprise

Insights Discovery

I1 – Insights - Introduction

I2 - Insights - Efficacité de l'équipe (**dates fixées sur demande du mandant**)

I3 - Insights - Efficacité de la vente (**dates fixées sur demande du mandant**)

I4 - Insights - Efficacité du leadership

L'essentiel du Leadership

L1 – Gestion des personnes

L2 – Gestion et prévention des conflits

L3 – Leadership opérationnel

L4 - Leadership stratégie

L'essentiel du Management

M1 – Management des informations

M2 – Prise de décision

M3 – Gestion et conduite des délais

M4 – Organisation du travail

Assurances sociales

S1 – Coordination entre les assurances privées et les assurances sociales

S2 - Analyse de prévoyance et principes fondamentaux du 1er et 2ème pilier

S3 - Principes fondamentaux de l'assurance accident (LAA)

S4 - Principes fondamentaux de l'assurance maladie selon la LAMal

S5 - Principes fondamentaux de l'assurance vieillesse et survivants (AVS)
et de l'assurance invalidité (AI), 1er pilier

S6 - Principes fondamentaux de l'assurance vie individuelle, 3a et 3b

S7 - Principes fondamentaux de la prévoyance professionnelle (LPP), 2ème pilier

S8 - Principes fondamentaux des couvertures d'assurance en cas d'incapacité de travail
maladie, accident et maternité

S9 - Conseil global risques et prévoyance - Vision à 360°

L'essentiel de la Vente

V1 - Psychologie de vente

V2 - 1er entretien : découverte et recherche des besoins / attentes

V3 - 2ème entretien - présentation des solutions, argumentation et finalisation

