

L'essentiel de la vente en 3 matinées ...

... proposé par le consortium

fetp sàrl



boris voiroi consulting



Expertise – Evaluation – Conseil

PragmaFocus Patrick Signorell



| L'essentiel de la vente | Réf. Cicero | Nb de matinée | Points Cicero | Prix par participant |
|---|--------------------|----------------------|----------------------|-----------------------------|
| V1 – Psychologie de vente | 3500 | 1 | 5 | CHF 480.– (*) |
| V2 – 1^{er} entretien : découverte et recherche des besoins / attentes | 3617 | 1 | 5 | CHF 390.– |
| V3 – 2^e entretien : présentation des solutions, argumentation et finalisation | 3618 | 1 | 5 | CHF 390.– |

(*) Chaque module est complémentaire et dépendant des autres, toutefois le module V1 peut être convenu séparément mais au prix de CHF 720.–.
formation et perfectionnement fetp sàrl